



Jan Helmut Hönle
Online einfach besser beraten und verkaufen!
HÖNLE.training




4-Stunden-Online-Workshop zur Video- und Onlineberatung

Teilnehmer-Workbook



1



WICHTIG:

Blocken Sie sich die 4 Stunden Zeit.

Wie bei einem Seminar vor Ort, macht es keinen Sinn dabei etwas anderes zu tun. Wir werden zwischen Theorie und Praxis abwechseln. Es wird Gruppen- und Einzelarbeit geben und am Ende werden Sie die Video- und Online-Beratung richtig geübt und umgesetzt haben. 4 Stunden die Ihr Vertriebsleben nachhaltig verändern werden - **garantiert!**

2



Erleben Sie Jan Helmut Hönle live!

Sie erhalten in diesem Online-Workshop die komplette Anleitung für Ihre Video- und Online-Beratung mit **Umsatzgarantie**. Ganz gleich ob Sie noch **Anfänger** oder schon **Profi** sind! Nach diesem Workshop sind Sie fit für mehr Umsatz in weniger Zeit mit Onlineberatung.

4 Stunden Online-Intensiv-Workshop - Praxis pur: Jan Helmut Hönle kommt online in Ihr Büro
Erleben Sie in Einzel- und Gruppenübungen die faszinierenden Möglichkeiten der Video- und Online-Beratung hautnah mit maximalem Praxisbezug.

Ihre Lerninhalte sind:

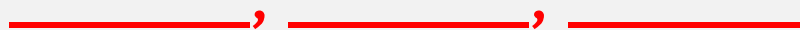
- ✓ Die perfekte Technik, Hardware und Software
- ✓ In Zukunft die Kunden sekundenschnell mit online nehmen
- ✓ Verkaufsleitfäden die verkaufen, Vertrauensaufbau für leichteren Umsatz, Bedarfswerbung wie von selbst
- ✓ Schnelleren Vertragsabschluss mit Digitaler Unterschrift, Pencil-Selling und interaktive Online-Beratung für mehr Emotionen
- ✓ Abschlussorientierte und multimediale Salestory für mehr Struktur in der Onlineberatung
- ✓ und vieles hilfreiche mehr für effektives Arbeiten ...

Ganz bequem von Ihrem Büro aus online teilnehmen. Keine Anfahrt, kein Parkticket und Zeit schonend!

3



Wir nehmen den Kunden in



Telefonat mit online!

4



Zugangsdaten für unser „Fahrschulauto“

demobird.de

Ihr Zugangscode:
Teilnehmer

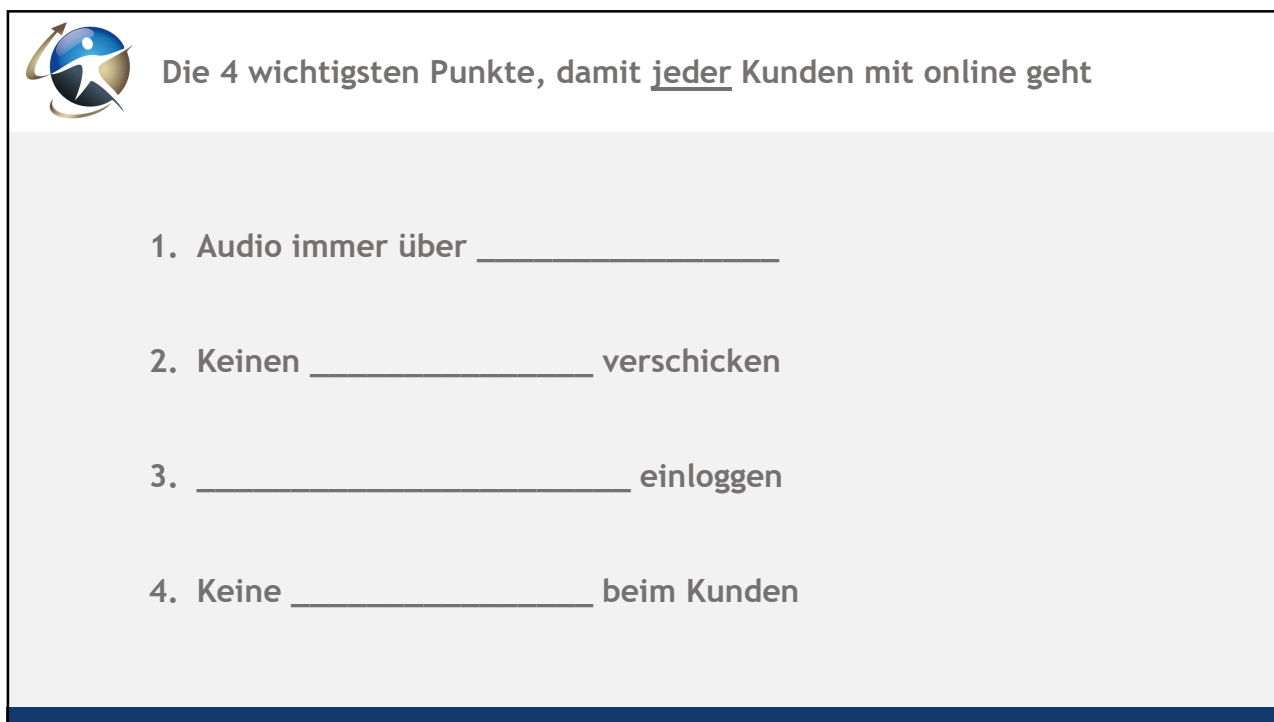
Ihr Zugangscode:
Teilnehmer

Ihr Passwort:

Start

demobird

5



Die 4 wichtigsten Punkte, damit jeder Kunden mit online geht

1. Audio immer über _____
2. Keinen _____ verschicken
3. _____ einloggen
4. Keine _____ beim Kunden

6



Die magischen 4 Worte lauten:

7



Über diesen Link loggt sich Ihr Kunde in den Übungsphasen ein:

8



Die 4 Stufen in jeder Onlineberatung

1. „Herzlich Willkommens“-Bildschirm zur _____
2. _____ um den Kunden in den Mittelpunkt zu stellen
3. _____ um alles zu zeigen
4. _____ für DSGVO konformen Austausch

9




Erkenntnisse aus den Übungsphasen

10



Was treibt Dich an?

11




Richte mit Onlineberatung Deinen Fokus auf:

_____ mit

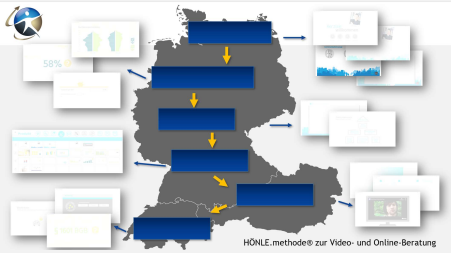
_____ Kunden

12



Ihre HÖNLE.methode®

zur Video- und Online-Beratung



Gerne erstellen wir Ihnen einen Schritt für Schritt Plan für Ihre erfolgreiche Umsetzung.

Näheres dazu im Workshop!

HÖNLE.methode® zur Video- und Online-Beratung

13



Jan Helmut Hönle®
Online einfach besser beraten und verkaufen!
HÖNLE.training



HÖNLE.training GmbH

Deutsche Akademie für Video- und Online-Beratung
Morellstr. 33
86159 Augsburg

Tel 0821 – 242 8 446
info@hoenle.training
www.hoenle.training



14